

**Attivo da realizzare - casi particolari**

# **Recupero Crediti tramite Il Mercato del Software Usato**

**Gianluca Caputo** - *fondatore Softmine srl*

**SoftMine**

25 Settembre 2024

# Le licenze software

Una licenza software è un accordo legale tra il creatore o il distributore del software e l'utente finale.

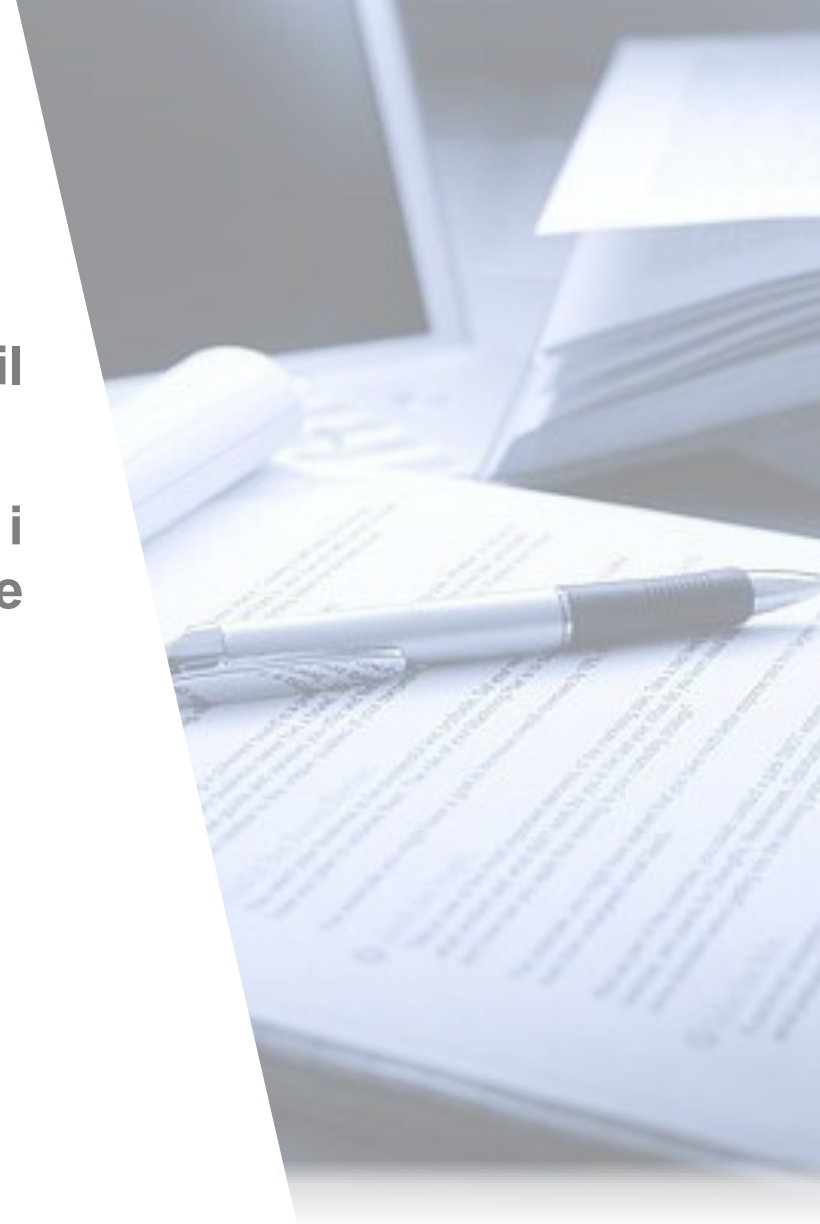
Questo accordo avviene tramite un contratto che delinea i termini e le condizioni in base ai quali il software può essere utilizzato, modificato o distribuito.

## Diritto D'autore

I diritti di utilizzazione economica del software spettano al suo autore, che però ha il diritto di cederli a terzi, anche a pagamento,

## Limitazioni

Le licenze d'suo presentano spesso limitazioni al trasferimento del diritto d'uso previo consenso del produttore



# Software Usato – le basi legali

## Sentenza C-128/11

### Corte di Giustizia della Unione Europea

«... l'autore di un programma per elaboratore non può opporsi alla rivendita delle licenze “usate”, ossia già possedute da terzi... Ogni successivo acquirente della copia di un software costituisce pertanto un legittimo utente e può installare il prodotto che gli è stato venduto ... »



# Software Usato – le basi legali

Sentenza C-128/11

Corte di Giustizia della Unione Europea

« ... il principio che il diritto esclusivo di distribuzione della copia di un programma per elaboratore, coperta da licenza d'uso a tempo indeterminato, si esaurisce con la prima vendita all'interno della comunità europea. ... »



# Sentenze EU a favore

## Sentenza C-128/11 – Corte di Giustizia UE

- Liceità del SW Usato nella CE
- Vendor obbligati a riconoscere legittime le licenze usate
- Nullità di ogni condizione contrattuale in contrasto

## Sentenza AZ11 U68/11 – Corte di Francoforte

- Scindibilità alla rivendita delle Licenze Volume (lotti)

## Sentenza 315 O 449/12 – Tribunale di Amburgo

- A condizioni per l'esaurimento soddisfatte, acquisizione e l'utilizzo di tale software da parte di un terzo è consentito

*Oltre 13 sentenze e giudizi in EU a favore del software usato*



# Software Usato - le condizioni

Di cosa  
parliamo... ?

- ✓ Licenze SW Perpetue
- ✓ Vendute per la prima volta in Europa
- ✓ Trasferite tra utenti terzi
- ✓ Pari diritti alle licenze nuove
- ✓ Annullamento vincoli contrattuali alla rivendita

**Le licenze software perpetue sono  
cespite per le imprese europee**

**OpEx  $\Rightarrow$  CapEx**





# Cloud, Manutenzione & Servizi

## Cloud & SaaS

- Le licenze in abbonamento ed i servizi non sono rivendibili

## Contratto di Servizio

- La manutenzione rientra nell'ambito degli appalti (servizi)
- Non è possibile eseguire il trasferimento di contratti di servizi

## Patch ed aggiornamenti

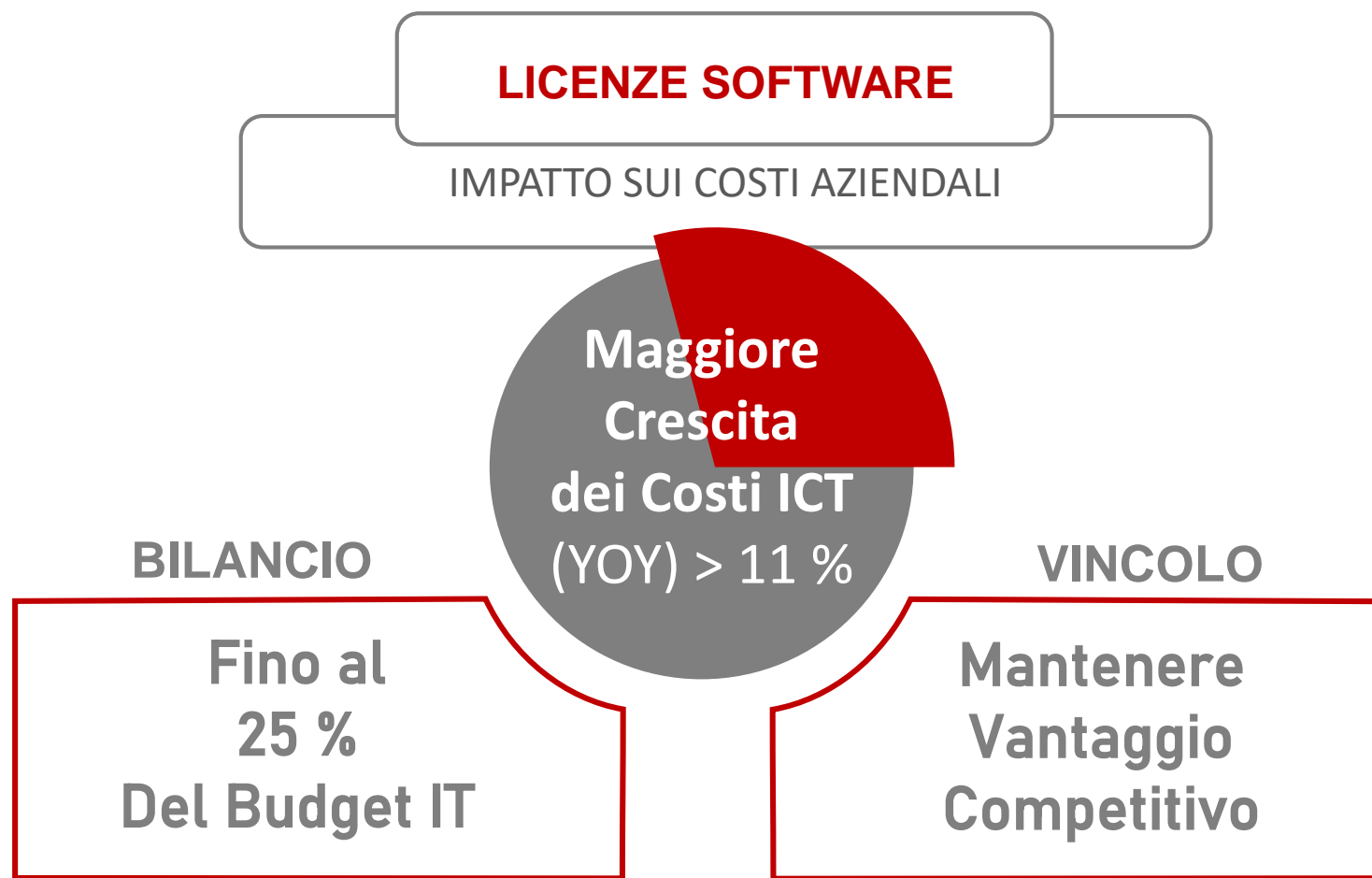
- Patch, aggiornamento ed edizione aggiuntive sono integrate nella licenza

## Limitazioni e vantaggi

- Non è sempre possibile riattivare la manutenzione
- È possibile rivendere SW usato senza vincoli commerciali di manutenzione

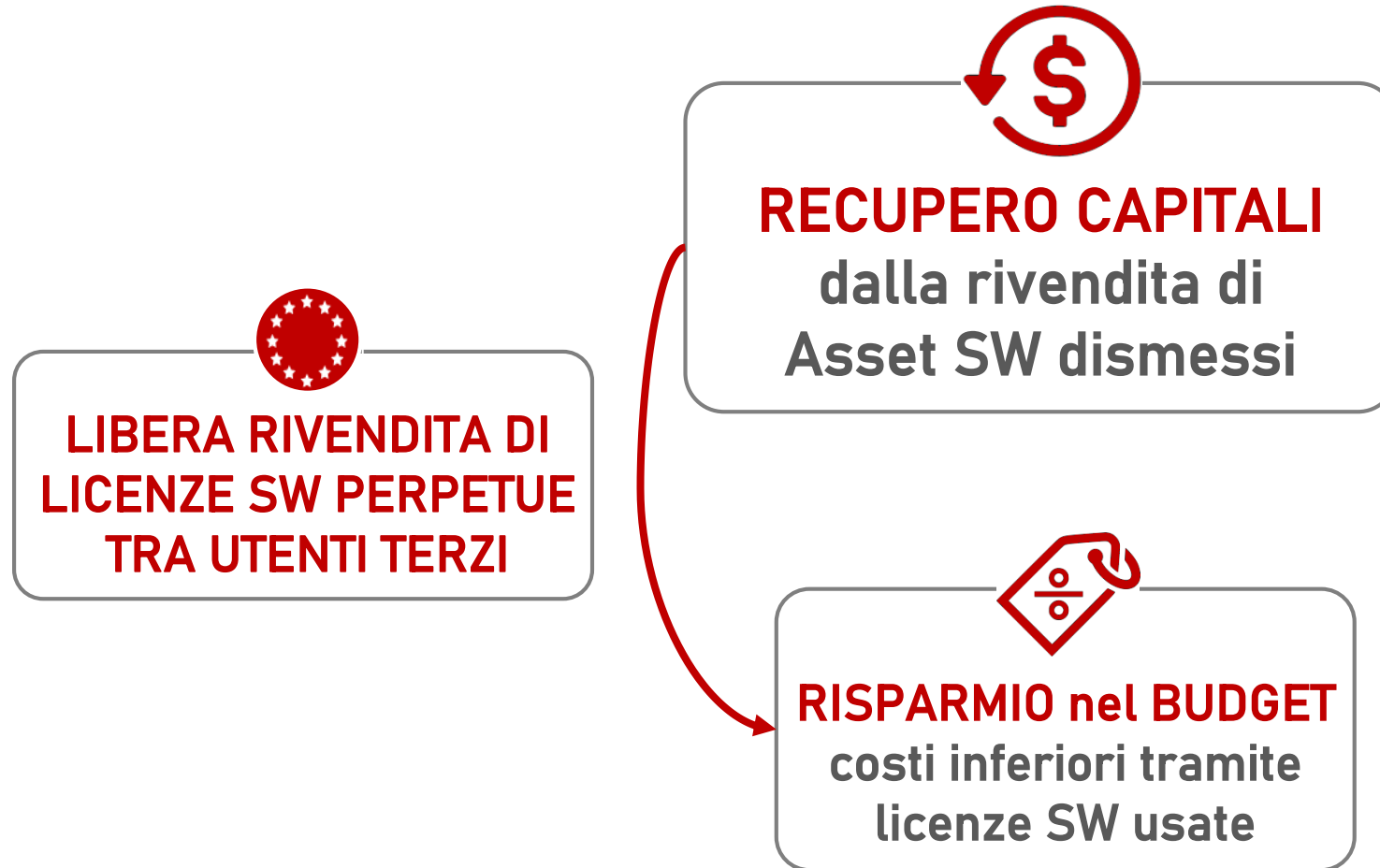


# ICT e COSTI per le imprese





# Il mercato oggi



## BUSINESS CASE

## RESALE

### Esigenze del Cliente

Deployment soluzione Office O365 (>3000 postazioni)

Analisi prodotti e recupero capitali da licenze dismesse a seguito della migrazione

### Consulenza Svolta

Analisi Contrattuale per rivendibilità ed eventuale scopertura durante deployment O365

Analisi e Raccolta Documentale

Interfaccia con Consulente SAM Esterno

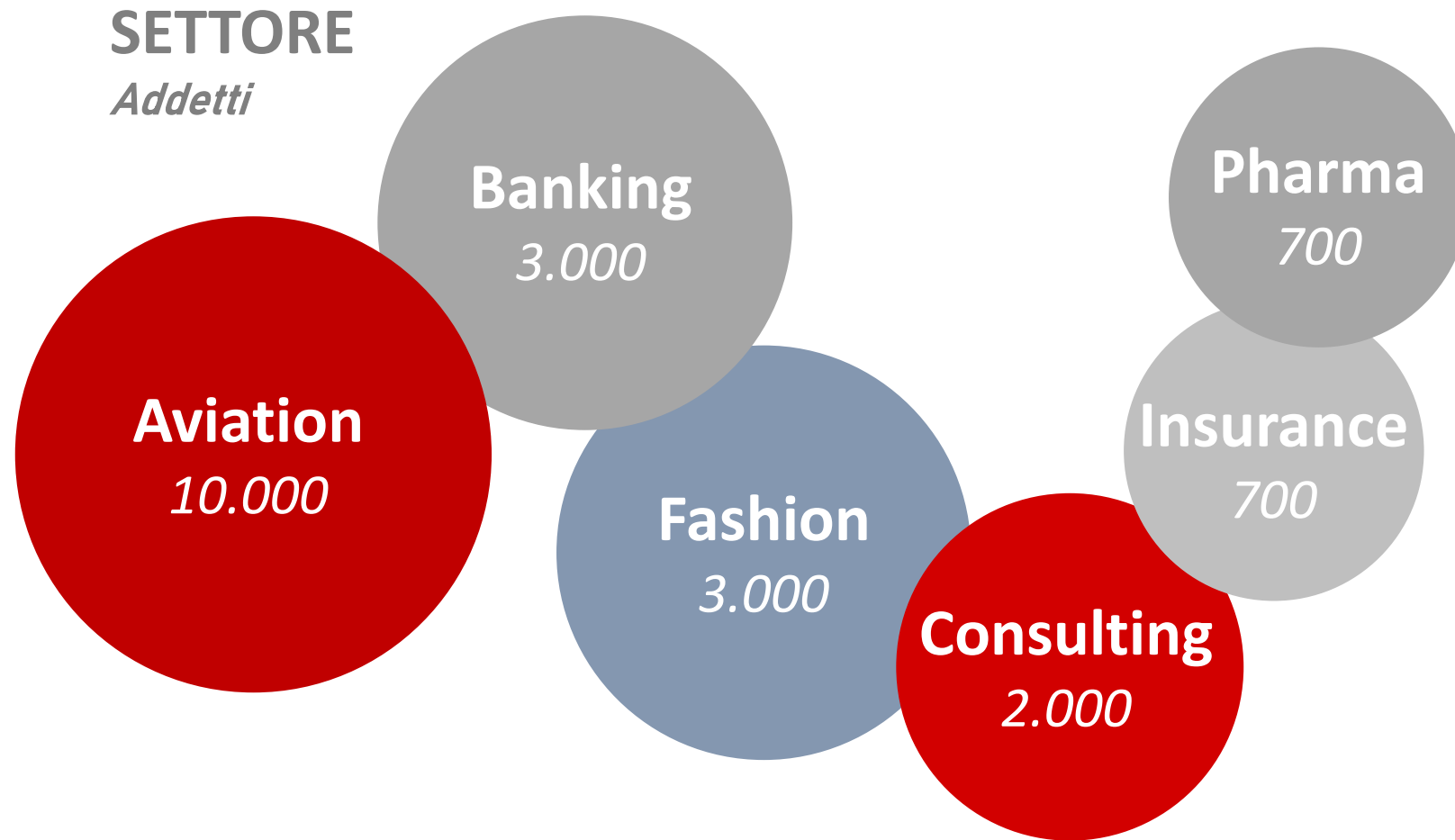
### Soluzione Fornita

Rivendita Licenze Office Pro Plus e Core CAL User

Modulistica per trasferimento diritti d'uso secondo indicazioni sentenza C128/11 della Corte di Giustizia della UE

**Recupero di Liquidità > 300.000€**

# Settori, Ubiquità e Scalabilità



# Revisione del valore contabile

## Pincipio contabile internazionale IFRS 13

Definizione di un valore alle licenze tramite una stima del mercato, facendo crescere il loro apporto a cespite

Trader Specializzato  
Consulenza esterna

stima il valore attuale utile ai fini di un corretto trattamento contabile delle immobilizzazioni immateriali in prodotti software.

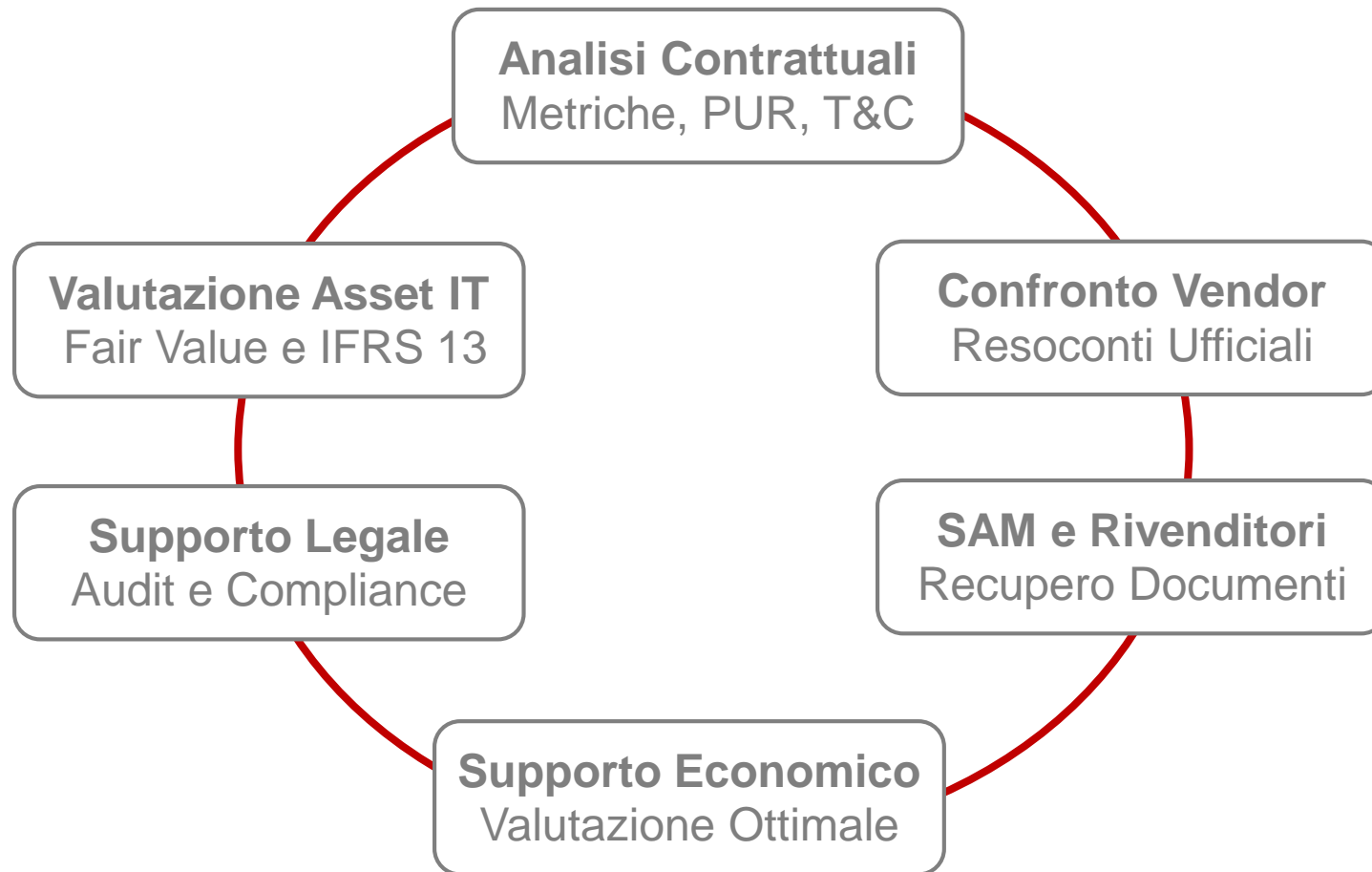


# Lo stato dell'arte nella rivendita





# La consulenza e Best practices



# SoftMine



Milano



393 8141476



Gianluca.Caputo  
@softmine.srl



[www.softmine.srl](http://www.softmine.srl)